

# DOPPIOZERO

---

## L'immaginazione di Esselunga

Gianfranco Marrone

27 Dicembre 2017

Il vintage ormai ci sovrasta. Da quando l'immaginario si fa arma del marketing (o forse il contrario, ma che cambia?), le operazioni-nostalgia si moltiplicano a tutta forza per ogni brand che si rispetti e in ogni settore merceologico possibile: dalla musica all'abbigliamento, dal design alla ristorazione, dalle motociclette alle cucine componibili, già giunti fino al turismo, all'educazione e perché no? anche alla politica. *Past is beautiful*, ci si inculca senza sosta. A patto che questo passato sia sufficientemente prossimo da essere euforicamente indicato e nominato dal consumatore, sia esso la piccola cosa di pessimo gusto che stava nel tinello della nonna, la copertina di un long playing venerato in adolescenza, un giocattolo di latta spartito col fratellino, la bilancia rossa del salumiere sotto casa, il fotoromanzo su cui sospirava la domestica, il mangiadischi o il Geloso a nastri, il cestino per i picnic domenicali al parco, l'abat-jour di plastica arancione a forma di fungo, la polaroid, il borsello, le scarpe da paninaro!

E, in fondo, ammettiamolo, a chi non piace lasciarsi coinvolgere nel gioco del ricordo del bel tempo andato (bello forse proprio perché andato), nel meccanismo ingenuo del riconoscimento di oggetti e oggettini, video e musicchette, fumetti e dischi, pantaloni a zampa e racchette da tennis rigorosamente in legno?

Non resta perciò che andare a visitare la mostra-spettacolo che Esselunga ha aperto a Milano, a fine novembre negli spazi di The Mall (aperta fino al 6 gennaio) per festeggiare i suoi primi sei decenni di attività. Si intitola ["Supermostra: 60 anni di spesa italiana"](#) e garantisce allo spettatore ogni etichetta, sesso, ideologia e religione un sicuro momento di svago (poco altro). Si tratta di una perfetta operazione vintage, e per giunta al quadrato: è tale difatti il contenitore e il contenuto, il soggetto festeggiato e gli oggetti per farlo, le cose narrate e i modi di raccontare, i consumatori e i consumatari (neologismo inventato sul momento, ma ci sta); e nel gioco di queste sovrapposizioni si finisce per disorientarsi, come in quella sala centrale assai scenografica dove megaimmagini di generici prodotti alimentari (dai limoni ai parmigiani, dalle mozzarelle alle fragole) vengono proiettate a ritmo incalzante nelle quattro pareti interamente a specchio: un vero luna park, ma ben ammantato da un'intenzione storicizzante parecchio di facciata.

# Orsetto o cocco?



**ESSELUNGA<sup>®</sup>**  
**S**

...ità è un classe di special

La storia di Esselunga, per proseguire nel gioco dell'elevamento a potenza, ha fatto storia: il primo punto vendita apre a Milano, in viale Regina Giovanna, nel 1957 (si chiama Supermarkets italiani SpA), nel '61 anche a Firenze, nel '69 ce ne sono ben venticinque in varie città d'Italia. Emerge un nuovo modello per fare la spesa, nuovo si badi perché importato dagli Stati Uniti, ed è subito festa: una festa che da allora non è mai venuta meno, riadattandosi ogni volta ai gusti e ai desideri del pubblico, all'immaginario collettivo in continuo fermento, ma soprattutto alle potenti innovazioni dell'industria alimentare, capaci di modificare nel profondo le abitudini quotidiane dell'italiano medio, e non solo nella sfera dell'alimentazione. Dall'Italia della ricostruzione a quella del boom economico, dalle domeniche a piedi all'edonismo reaganiano, dai noiosissimi Novanta all'esplosione di Internet succede di tutto: ma la gente, ostinata, fa la spesa praticamente sempre allo stesso modo, sempre nello stesso posto, nel supermercato con la esse lunga, dove si trova di tutto e di più, cose necessariamente superflue che alimentano i sogni piccolo-borghesi di una *grandeur* sempre di là da venire. Ed è così che il supermercato cambia nome, decidendo di chiamarsi proprio come la gente lo soprannomina, Esselunga appunto, di modo che quel geniale pubblicitario che era Armando Testa provvede a ridisegnarne, negli anni Settanta, logo e marchio. Dottor Caprotti chiedono un giorno al mitico patron, che cosa è per lei il talento? E lui senza esitazione: è quello che gli americani chiamano *imagination*. Bisogna saper evolvere, bisogna saper immaginare, bisogna guardare più in là. C'è un'efficace filosofia di marca?

Ma questa immaginazione, in Supermostra, sembra a un certo punto prendere il sopravvento, e dalla storia dei consumi degli italiani per il tramite dei prodotti proposti per sessant'anni da Esselunga (che si vedono assai poco) si passa surrettiziamente, e definitivamente, a quella dell'immaginario collettivo inscritto in oggetti e depositato in cose che nei banconi del supermercato in questione non si sono quasi mai visti. Ogni sala dà spazio a un decennio, in una superfetazione, imbarazzante e commovente insieme, di oggetti tanto iconici quanto eteroclitici il cui accostamento genera una *Wunderkammern* senza limiti e confini (solo per i Sixities ci sono 249 cianfrusaglie, più o meno quelle elencate sopra). La cosa esalta, senza dubbio, e fa grande piacere lasciarsi coinvolgere nel gioco immersivo degli amarcord a buon mercato. La sala più emozionante (vale il viaggio) è senza dubbio quella che raccoglie la celeberrima campagna pubblicitaria dello stesso Testa con personaggi come Mago Melino, Al Cacone, Bufala Bill, Banana Butterfly o Fico della Mirandola.





# Banana Butterfly

**ESSELUNGA®**



Famosi per la Qualità

Come al solito ci aveva visto bene, sicuramente dopo aver visitato quellâ?? allora mitico negozio di viale Regina Giovanna, il grande Italo Calvino. Ricordate Marcovaldo al supermarket? Il poveraccio, un sabato pomeriggio, va con la famiglia a visitare un supermercato. Il portafoglio Ã?? vuoto, come le pance, dunque lui, la moglie e i due bambini possono solo ammirare i prodotti esposti: a poco a poco perÃ², senza neanche capire il perchÃ©, riempiono ciascuno un carrello, lo fanno stracolmo, finchÃ© lâ??imponente schiera di casse e cassiere li blocca. Tornano indietro, si arrabattano per il labirinto dei corridoi cercando di riposare il maltolto. Ma non ce la fanno. Per ogni prodotto depositato, altri due vanno nel grosso gabbione. Disperati, si trovano, tutti e quattro in fila, con i carrelli pieni, in una zona del negozio ancora in costruzione: e gettano il tutto nelle fauci di una gigantesca, metallica gru. Che altro avrebbero potuto fare? Noi inveceâ?!

---

Se continuiamo a tenere vivo questo spazio Ã?? grazie a te. Anche un solo euro per noi significa molto. Torna presto a leggerci e [SOSTIENI DOPPIOZERO](#)

---



